

Business Development - Stage de 6 mois

À propos d'Arcane

Fondée par deux anciens de Google, [Arcane](#) est une start-up en pleine croissance dont l'ambition est de révolutionner le marketing digital en s'appuyant sur une technologie unique fonctionnant sur un cœur d'intelligence artificielle.

Arcane repose sur un programme de formation de ses équipes issues des meilleures écoles de commerce et d'ingénieur, qui leur permet de devenir rapidement des experts sur des compétences clefs pour ses clients, parmi lesquels Sézane, PSA ou Carrefour.

Vos principales missions :

En collaboration avec Arthur d'Yvoire (CEO et co-fondateur), vous aurez pour mission de l'accompagner dans l'acquisition des nouveaux clients d'Arcane :

- Identifier et cibler de potentiels prospects
- Apprendre à pitcher l'offre Arcane auprès des plus gros retailers français
- Contacter les prospects, comprendre leurs besoins, et nouer une relation avec eux
- Organiser et participer aux discussions commerciales

Plus généralement, votre rôle sera d'assurer la croissance de l'activité d'Arcane, dont l'objectif est d'atteindre +120% en 2019 par rapport à 2018.

Profil recherché

- Diplômé(e) d'une grande école de commerce
- Ouvert, tu as un goût prononcé pour l'entrepreneuriat
- Résilient, tu ne t'arrêtes pas à la première difficulté
- Impatient, tu souhaites profiter de ton stage pour améliorer tes qualités relationnelles, et monter en compétences sur les technologies du Web

Indemnités de stage : 1300-1600€ (selon profil et type de stage)

Envoyez votre candidature à Arthur d'Yvoire :

arthur@arcane.run